

Сельскохозяйственный потребительский кооператив — это некоммерческая организация, которая создана сельскохозяйственными товаропроизводителям и управляется ими на демократических принципах, обеспечивает своих членов услугами, необходимыми им для собственных нужд, не ставит цели получения прибыли для себя, а стремится увеличить прибыль своих членов.

Взаимодействие сельскохозяйственного потребительского кооператива с его участниками можно представить на следующей схеме (рисунок 1).



Рисунок 1. Схема взаимодействия сельскохозяйственного потребительского кооператива с его членами

Федеральный закон от 8 декабря 1995 г. № 193-ФЗ «О сельскохозяйственной кооперации» предусматривает создание **нескольких видов сельскохозяйственных потребительских кооперативов**, представленных на рисунке 2.

Кооператив *может предоставлять только один вид услуг, и может быть многофункциональным* и предоставлять разные виды услуг.

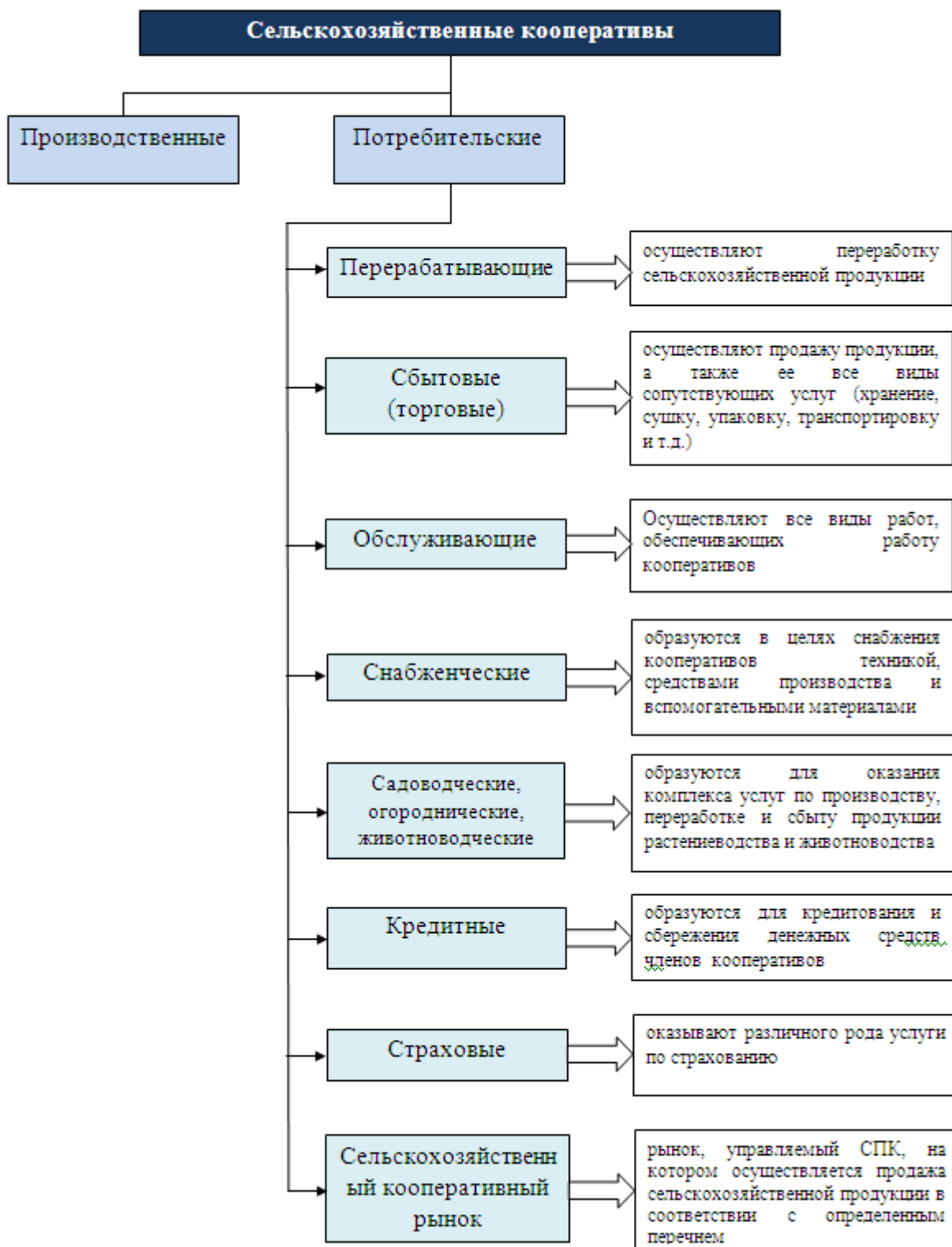


Рисунок 2. Виды сельскохозяйственных кооперативов

Основная цель деятельности сельскохозяйственного потребительского кооператива должна быть указана в его наименовании. Через кооператив сельскохозяйственные товаропроизводители имеют возможность получить более надежный и дешевый доступ к рынкам сбыта, к средствам производства, финансам и другим ресурсам и услугам, чего они не могут достичь, действуя разрозненно: сельскохозяйственная техника (комбайны, тракторы и запчасти к ним), склады, мельницы, денежные средства и др.

Совместные действия сельскохозяйственных товаропроизводителей-членов кооператива позволят увеличивать доход от своих хозяйств и уменьшать собственные затраты.

Благодаря кооперативу сельскохозяйственные товаропроизводители могут улучшить свое положение на рынке, получить прямой доступ к потребителям или производителям (нет необходимости работать с посредниками, функции посредника выполняет кооператив, соответственно нет необходимости в занижении цены и оплате завышенных комиссионных посреднику), усилить свое влияние на конкретных рынках области (потребители будут узнавать продукцию и, соответственно, покупать ее), что позволит им конкурировать с коммерческими фирмами и перерабатывающими предприятиями.

2. ЧТО ТАКОЕ КООПЕРАТИВ ВТОРОГО УРОВНЯ?

В настоящий момент происходит формирование системы сельскохозяйственной потребительской кооперации в основном с участием ЛПХ, КФХ, физических и небольшого количества юридических лиц, которые, объединяясь в сельскохозяйственные кооперативы, охватывают сельскохозяйственное производство на небольших территориях в пределах одного села, поселка городского типа, деревни, района области либо группы таких объектов. Такие сельскохозяйственные кооперативы образуют **первый уровень системы сельскохозяйственной кооперации**.

Сельскохозяйственные потребительские кооперативы первого уровня – это кооперативы, членами которых являются ЛПХ, КФХ, физические и юридические лица, ведущие совместную хозяйственную деятельность.

Сельскохозяйственный кооператив второго уровня – это группа кооперативов первого уровня, решивших вести совместную деятельность с целью обеспечения своих членов-кооперативов первого уровня услугами, необходимыми им для успешной работы. Любой кооператив первого уровня может вступить в кооператив второго уровня.

Организация кооперативов первого уровня и вступление их в состав кооперативов второго уровня и последующих уровней – **это формирование системы сельскохозяйственной потребительской кооперации**.

Отличиями и особенностями кооперативов второго уровня являются:

- члены кооператива – кооперативы первого уровня;
- областной уровень – это уровень взаимодействия с региональной властью;
- оказание услуг территориально удаленным (в мерках села, деревни, города) кооперативам;

Вступление в кооператив второго уровня позволяет улучшить показатели деятельности кооперативов первого уровня за счет совместного использования доступных ресурсов, как финансовых, так материально-технических. Немаловажным при этом результатом является рост доходности входящих в них пайщиков.

При организации системы сельскохозяйственной кооперации кооперативы второго уровня взаимодействуют и объединяют свои силы не только с другими кооперативами, но и с *банками, страховыми компаниями, государственными учреждениями, учебными заведениями и другими институтами, обеспечивающими поддержку данной системы*.

3. ЗАЧЕМ НУЖЕН КООПЕРАТИВ ВТОРОГО УРОВНЯ?

Цель сельскохозяйственного потребительского кооператива второго уровня, как уже отмечалось, повышение доходности членов кооператива за счет совместного использования имеющихся ресурсов.

Цель вступления кооперативов первого уровня в кооператив второго уровня – получение гарантированных услуг, информации по наиболее низким ценам, гарантированная реализация своей продукции.

Преимущества вступления в кооператив второго уровня выражаются в тех **функциях**, которые он выполняет, а именно:

Учет: кооператив второго уровня оказывает услуги по бухгалтерскому учету деятельности своих членов-кооперативов первого уровня (бухгалтерский аутсорсинг) – первичная документация ведется работниками кооператива первого уровня, а все виды отчетной документации составляются работниками кооператива второго уровня, проводятся консультации по всем сопутствующим вопросам.

Планирование: кооперативы второго уровня оказывают своим членам услуги по планированию их деятельности – составляют производственные и финансовые планы, бизнес-планы деятельности кооперативов первого уровня на краткосрочные и долгосрочные перспективы, бизнес-проекты.

преимущества:

Создание единой торговой марки, позиционирующей себя как бренд высококачественной, экологически чистой и «домашней» продукции. Это позволит привлечь внимание потребителей сельхозпродукции и, соответственно, повысить конкурентоспособность продукции сельхозкооперативов, увеличить производство продукции (услуг), за которые потребитель готов платить. Для кооперативов – членов кооператива второго уровня это отразится на росте объема реализации продукции и, соответственно, доходности деятельности, расширении рынков сбыта.

Информационное обеспечение членов кооператива второго уровня. Это направление включает в себя проведение мероприятий, семинаров, курсов по основным направлениям деятельности сельскохозяйственных кооперативов, проведение консультаций, создание информационных систем и порталов.

- повышение квалификации работников кооператива первого уровня за счет посещения образовательных и информационных мероприятий;
- возможность обмена опытом между участниками кооперативов на совместных мероприятиях;
- получение консультаций по различным направлениям деятельности позволит повысить ее эффективность;

- использование современных технологий в процессе деятельности сельхозкооперативов.

В совокупности все перечисленные функции кооператива второго уровня дают возможность видеть неоспоримые преимущества вступления в кооператив второго уровня. Это позволяет кооперативам первого уровня открыть для себя возможности развития и повышения доходности своей деятельности и деятельности своих членов. Формирование областной системы потребительской кооперации позволит ускорить развитие сельскохозяйственного комплекса области и, соответственно, повлечет за собой улучшение условий жизни сельских жителей. В результате улучшения условий жизни и обеспечения сельских жителей работой повысится доля молодежи, живущей в деревнях и селах.

4. КАК ВСТУПИТЬ В КООПЕРАТИВ ВТОРОГО УРОВНЯ?

Для вступления в кооператив второго уровня необходимо осуществить следующий комплекс действий (рисунок 3).



Рисунок 3. Этапы вступления в кооператив второго уровня

Список документов, необходимых для вступления в кооператив второго уровня:

- заявление на имя Председателя кооператива второго уровня;
- копия Учредительного договора;
- копия Устава;
- копия свидетельства о регистрации;
- юридический и почтовый адреса организации, телефон, факс, e-mail, Ф.И.О. руководителя;
- банковские реквизиты.

После принятия решения о вступлении нового члена в кооператив второго уровня новый член становится полноправным участником кооператива и приобретает все соответствующие права и обязанности.

Вступить в кооператив второго уровня может любой кооператив первого уровня. При этом кооператив первого уровня не теряет своей юридической и экономической самостоятельности, но приобретает определенные обязанности и права по отношению к кооперативу второго уровня.

Права:

- право пользоваться услугами кооператива (получение услуг кооператива второго уровня является правом члена – кооператива первого уровня. При этом кооператив первого уровня обязан пользоваться услугами кооператива второго уровня, членом которого он является. Стоит помнить, что все члены кооператива второго уровня имеют одинаковые права в получении услуг);
- право получать кооперативные выплаты и начисления на паевой взнос (кооперативные выплаты — часть прибыли кооператива второго уровня, распределяемая между его членами, кооперативами первого уровня, пропорционально их участию в хозяйственной деятельности кооператива);
- право принимать участие в управлении кооперативом (кооператив второго уровня управляется его членами на демократических началах. Каждый кооператив первого уровня принимает участие в общем собрании и имеет право одного голоса независимо от размера его пая, объема участия в деятельности кооператива второго уровня или других критериев).

Обязательства:

- обязательства по участию в хозяйственной деятельности (кооперативы первого уровня в составе кооператива второго уровня берут на себя обязательства участвовать в экономической деятельности кооператива второго уровня, т.е. пользоваться его услугами);
- обязательства по внесению взносов (Члены берут на себя обязательства внести взнос на формирование собственных фондов кооператива второго уровня. Кооперативу необходимо иметь собственные фонды для выполнения своей деятельности (особенно ему необходимо иметь оборотный капитал);

Основным взносом членов является паевой взнос.

Паевой взнос — имущественный взнос члена в паевой фонд кооператива деньгами, земельными участками, земельными и имущественными долями либо иным имуществом или имущественными правами, имеющими денежную оценку. Паевой взнос члена кооператива может быть обязательным и дополнительным.

Обязательный паевой взнос — взнос члена кооператива, вносимый в обязательном порядке и дающий право голоса и право на участие в деятельности кооператива, на пользование его услугами и льготами,

предусмотренными уставом кооператива, и на получение полагающихся кооперативных выплат.

Дополнительный паевой взнос — взнос члена кооператива, вносимый им по своему желанию сверх обязательного паевого взноса, по которому он получает дивиденды в размере и в порядке, которые предусмотрены Федеральным законом «О сельскохозяйственной кооперации» и уставом кооператива.

В кооперативе величина пая, которую член должен внести в качестве взноса (обязательный паевой взнос), пропорциональна объему услуг, получаемых им от кооператива, т.е. к объему его обязательств по ведению деятельности. Если объем деятельности, которую член осуществляет с кооперативом, возрастает в значительной мере и постоянно, например, у него увеличилась площадь обрабатываемой земли, он должен внести дополнительный паевой взнос.

По желанию члена он может внести больший паевой взнос, чем обязывался внести соответственно объему его участия в деятельности кооператива. Сумма взноса, превышающая обязательный паевой взнос, является дополнительным паевым взносом.

При выходе из кооператива член имеет право вернуть свой пай при условии, что он выполнил все финансовые обязательства перед кооперативом. Кооператив в соответствии с нормативными документами устанавливает срок и процедуру возврата его пая.

Следует знать, что кооперативы второго уровня могут формироваться по видам деятельности, по районам региона (области), смешанные (различных видов деятельности). Целью развития областной кооперации является создание единой системы областной кооперации, которая будет объединять в себе все кооперативы, осуществляющие свою деятельность на территории области.